



CHÍNH SÁCH THU NHẬP CỦA  
CTV/NV/TP

**THINK BIG, DO SMALL, ACTION FAST!**  
**NGHĨ LỚN, LÀM TỪ CHI TIẾT NHỎ, RA TAY THẬT NHANH!**



# THU NHẬP VÀ QUÁ TRÌNH PHÁT TRIỂN

THÁNG

3T

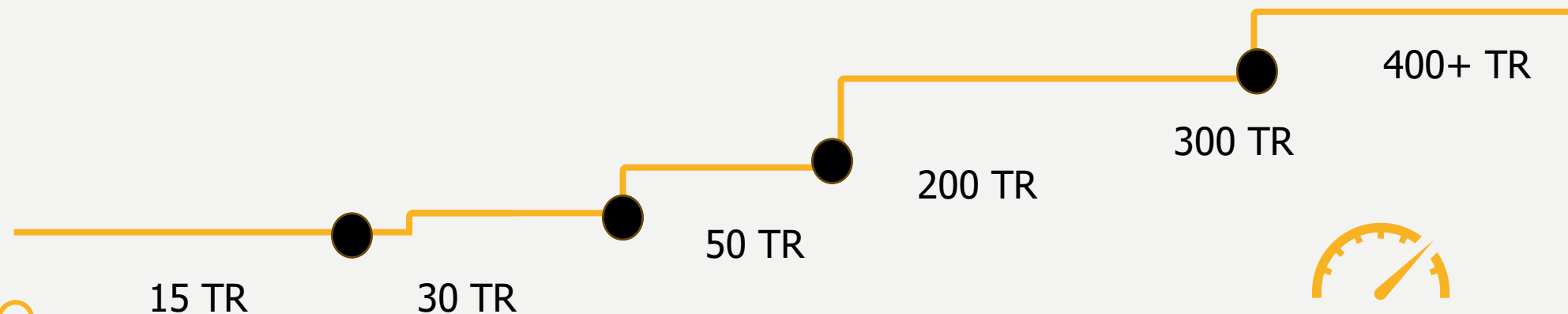
9T

12T

24T

32T

38T



LÀM VIỆC FULLTIME, TẬP TRUNG 100%

# CHÍNH SÁCH VÀ CƠ CHẾ NHÂN SỰ VPS

STT	Chính sách	Y/c Phí Net/ tháng	Hoa hồng		Lương cứng	Hoa hồng lãi vay dư nợ margin	Tổng thu nhập/ tháng bao gồm hoa hồng
		Total: Cơ sở + Phái sinh	Cơ sở	Phái sinh			
I	Thử việc (Yêu cầu thử việc 3 tháng)	Theo KPI nhân viên chính thức	86% / Phí nét 3 tháng đầu - 75% 3 tháng tiếp theo - sau đó 63% - Rớt CTV theo chính sách CTV	40% / Phí nét	5.000.000	14%/năm - hưởng 0.5%/năm, 13%/năm - hưởng 0.3%. Dưới 13%/năm thì không được hưởng hh	Tầm mười mấy triệu trở lên , ko giới hạn tùy vào KPI doanh số
III	Nhân viên Chính thức	30.000.000	63% / Phí nét	40% / Phí nét	5.000.000	14%/năm - hưởng 0.5%/năm, 13%/năm - hưởng 0.3%. Dưới 13%/năm thì không được hưởng hh	Tầm mười mấy triệu trở lên , ko giới hạn tùy vào doanh số
		50.000.000	63% / Phí nét	40% / Phí nét	8.000.000	14%/năm - hưởng 0.5%/năm, 13%/năm - hưởng 0.3%. Dưới 13%/năm thì không được hưởng hh	Tầm hai mấy triệu trở lên, ko giới hạn tùy vào doanh số
III	Cộng tác viên	CTV tập trung phát triển để lên chính thức, or có kinh nghiệm xác định làm vc lâu dài	65% / Phí nét	40% / Phí nét	Ko	Không có	Theo hoa hồng doanh số ko giới hạn
III	Trưởng Phòng Môi Giới	<b>Min: 300.000.000 Phí nét/ Phòng</b> Nhân sự: tầm 5 - 7 nhân sự chính thức trở lên chưa bao gồm CTV cũng phải $\geq 10$ - Để Phòng mạnh đủ sức duy trì ổn định và phải có từ 3 nhân sự chính thức trở lên + TP nữa là 4 - Yêu cầu có chứng chỉ hành nghề theo quy định của UBCKK, cá nhân bổ nhiệm có doanh số $\geq 200$ tr phí - Trưởng phòng phí quản lý 3,5% phí / Phòng - GĐ TVĐT phí quản lý 1% phí /Phòng					

**NGUYỄN VŨ LINH**  
**TRƯỞNG PHÒNG TVĐT**

# DOANH SỐ BAO NHIÊU ĐỂ TRỞ THÀNH NHÂN VIÊN CHÍNH THỨC VPS

Nhân viên chính thức VPS có 2 cấp độ:

Cấp 1: Phí net 30tr + lương 5tr

Cấp 2: Phí net 50tr + lương 8tr

## KH giao dịch, doanh số cần đạt mỗi ngày

	NV Cấp 1	NV Cấp 2
(1) Cơ sở	1,4 tỷ	1,9 tỷ
(2) Phái sinh	4-6 KH giao dịch 200 – 300 hđ/ngày	8-12 KH giao dịch 400 – 600 hđ/ngày

**Chỉ cần 1 trong 2 điều kiện trên là đủ**

CK Phái sinh khó tính chính xác vì liên quan đến hợp đồng thường và margin, nên anh Linh ước lượng gần đúng dựa vào số liệu cá nhân

KH mới mở tk cty tính phí 0.15%			
Phí Net	Phí Giao dịch (=0.15% - 0.03% phí sỡ)	Doanh số giao dịch (bao gồm cả vay margin nên rất dễ đạt)	
30.000.000	0,00120	25.000.000.000	
50.000.000	0,00120	41.666.666.667	

- Chưa tính còn phí giao dịch phái sinh... Vay thì tỷ lệ thấp cũng 1:4 có nghĩa là có 200tr vay thêm 800tr = 1ty, 1 lần mua 1 lần bán cũng 2 tỷ, nên vào ko khó quan trọng là mình làm quy mô lớn phát triển mạnh thu nhập tháng vài trăm triệu lương đến vài tỷ. Team mình nhiều bạn làm đc

Phí NET: là phí KH trả cho cty VPS

VD: KH giao dịch cổ phiếu 1 tỷ thì phí NET = 1 tỷ \* 0.12% = 1.2 triệu

**HH CTV nhận được là 63% trên phí NET = 1,2 triệu \* 63% = 756.000**

Lưu ý: HH CTV ở trên là chưa trừ thuế TNCN và các cơ chế chia sẻ HH theo quy định công ty như: KH chuyển ID về có Tổng tài sản trên 100tr thì môi giới chỉ nhận được 50% HH, 50% chia sẻ cho người mở tài khoản, hoặc người đầu tiên hướng dẫn KH gd trên 100tr

## BẢNG TÍNH PHÍ NÉT PHÁI SINH

Ví dụ có 10 KH mỗi KH vốn 100tr - Chưa tính nhiều KH vốn 500tr - 1 tỷ

	VỐN	HTĐT
	100,000,000	400,000,000
<b>Tỷ lệ</b>	20%	80%
<b>Tổng số tiền ký quỹ</b>	500,000,000	
<b>Tỷ lệ ký quỹ tại VPS</b>	20.20%	(Giá sử VN30F1M = 1330)
<b>Giá 1 hợp đồng</b>	26,866,000	1330
<b>Số HD khả dụng bằng tiền mặt</b>	3.722176729	3
<b>Số HD khả dụng bằng tiền vay</b>	14.88870692	14

<b>Phí VPS khi mở vị thế bằng TM</b>	2,000
<b>Phí VPS khi mở vị thế bằng HTĐT</b>	7,000

Giá sử, KH đóng mở full vị thế 1 lần (17 hợp đồng) 1 lệnh Tính mỗi ngày chỉ 2 lệnh

<b>Phí VPS khi mở và đóng vị thế bằng TM</b>	12,000
<b>Phí VPS khi mở và đóng vị thế bằng HTĐT</b>	196,000

<b>Tổng Phí nét</b>	208,000	416,000	10	4,160,000	22	<b>Phí Nét / Tháng</b>	<b>91,520,000</b>
---------------------	---------	---------	----	-----------	----	------------------------	-------------------

Phái sinh là Trading For a living - Trading để kiếm sống theo ngày - Ngày nào chốt ngày đó là xong

KH giao dịch phái sinh rất dễ sale vì họ bệnh liên tục, thua lỗ liên tục nên rất cần MG hỗ trợ, nên họ dễ chuyển về

Đa phần NĐT ai cũng muốn kiếm tiền nhanh hết, nên bắt đầu với PS họ còn thích hơn cơ sở nữa

Phái sinh khó: Ko gì khó cả làm hoài làm riết thì khó cũng sẽ dễ thôi, ko vững gặp anh anh chỉ cho nhé, đơn giản ko khó đâu.

Các bạn cứ nhìn thị trường FX - Coin - Hàng hóa - Cá độ - số đề, vi phạm PL mà người ta vẫn tham gia âm âm, đơn giản là đa phần ai cũng muốn làm giàu nhanh...

Mình ko làm người khác sẽ làm

Nhưng mình làm và mình giỏi rất giỏi sẽ giúp mình, hỗ trợ NĐT giao dịch có lãi, mình lại càng ngon. Mục tiêu đúng thì phải làm cho bằng được nhé

Cơ sở: Là đầu tư vào nền tảng Doanh nghiệp, nên ko dễ để lướt mỗi ngày được, muốn bảo vệ NĐT phải quản trị được cái này

Những lúc thị trường đi xuống thì cơ sở ko thể giao dịch được, càng giao dịch càng đứt nặng, nhưng phái sinh short xuống lại ăn dày, cực ngon

Bảo vệ được tài sản NĐT, còn giúp NĐT có lợi nhuận, lại bảo vệ được mình có KPI cao tốt.

Lúc thị trường xuống thì mình có PS lại có kinh nghiệm thì đi sale đi phát triển KH cực dễ, thuận lợi. Tại sao lại ko làm

Làm và làm rất mạnh nhé

**MG phát triển KH phái sinh sẽ nhanh hơn cổ phiếu nhiều lần**